

Formations **PLANNING**



Prévisions et Planification (PL-0)

Mise en place et pilotage d'un processus de Prévisions / Planification performant

le Processus de Planification (PL-1)




Les différentes étapes de la planification



la Gestion des Stocks (PL-2)




Concepts liés aux stocks, pilotage et impact des stocks sur la Supply Chain




la Prévision des Ventes (Sales Forecasting) (PL-3)

Les enjeux. Savoir déterminer des prévisions de ventes

<p>Objectifs</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Comprendre les différents processus de planification des opérations et leurs bénéfices ▪ Acquérir une méthodologie de prévision de la demande ▪ Identifier les éléments indispensables pour une planification performante et savoir les mettre en place
<p>Contenu</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourquoi planifier les opérations ? ▪ Les différents niveaux de la planification ▪ La prévision de la demande ▪ La planification à moyen terme : la gestion des stocks et des approvisionnements ▪ Mesurer la performance du Planning ▪ Planifier les opérations : comment réussir le challenge ?
<p>Public privilégié</p>	<p> Formation généraliste : tout public, du management aux opérationnels</p>
<p></p>	<p>2 jours</p>
<p>Dates et lieux</p>	<p>Dates : Nous consulter Lieux : AEROCAMPUS Aquitaine Latresne (Bordeaux) Formation également organisée sur demande</p>
<p></p>	<p>8 personnes minimum – 15 maximum</p>
<p>Tarif par participant</p>	<p>1 400 € HT (Formation 1 250 € HT, Hébergement (nuit + p. déjeuner) + 2 déjeuners = 150 € HT) Tarif spécifique selon besoins et effectifs</p>

Objectifs	<ul style="list-style-type: none">▪ Comprendre les différentes étapes de l'élaboration d'un programme de fabrication▪ Savoir mettre en œuvre un processus de planification▪ Appréhender les répercussions de ce process sur les opérations aval
Contenu	<ul style="list-style-type: none">▪ Revue des différentes étapes de la planification▪ Intérêt et techniques liées au lissage de l'activité▪ Les outils d'une planification efficace
Public privilégié	<input checked="" type="checkbox"/> Formation généraliste : tout public, du management aux opérationnels
	1 jour
Dates et lieux	Dates : Nous consulter Lieux : AEROCAMPUS Aquitaine Latresne (Bordeaux) Formation également organisée sur demande
	8 personnes minimum – 15 maximum
Tarif par participant	700 € HT (Formation 670 € HT, déjeuner = 30 € HT) Tarif spécifique selon besoins et effectifs

Objectifs	<ul style="list-style-type: none">▪ Comprendre le concept et l'utilité du stock▪ Tenir, gérer et piloter les stocks en fonction des objectifs et taux de service de l'entreprise▪ Comprendre l'impact d'une bonne gestion des stocks sur le BFR, le Cash flow et la Supply chain
Contenu	<ul style="list-style-type: none">▪ Concept et différents types de stock▪ Les différentes méthodes de gestion des stocks▪ Les indicateurs de niveau de stock▪ Les coûts liés aux stocks (rupture, stockage, etc..)
Public privilégié	 Formation généraliste : tout public, du management aux opérationnels
	1 jour
Dates et lieux	Dates : Nous consulter Lieux : AEROCAMPUS Aquitaine Latresne (Bordeaux) Formation également organisée sur demande
	8 personnes minimum – 15 maximum
Tarif par participant	700 € HT (Formation 670 € HT, déjeuner = 30 € HT) Tarif spécifique selon besoins et effectifs

Objectifs	<ul style="list-style-type: none">Comprendre les enjeux et l'importance d'une prévision de vente fiable, et son impact sur le process avalDéterminer une prévision des ventes
Contenu	<ul style="list-style-type: none">Les composantes de la demande clientLes méthodes de prévisions et les périodes d'actualisationLa fonction Central Planner
Public privilégié	 Méthodes et concepts : destinée en priorité aux fonctions opérationnelles
	1 jour
Dates et lieux	Dates : Nous consulter Lieux : AEROCAMPUS Aquitaine Latresne (Bordeaux) Formation également organisée sur demande
	8 personnes minimum – 15 maximum
Tarif par participant	700 € HT (Formation 670 € HT, déjeuner = 30 € HT) Tarif spécifique selon besoins et effectifs